

Lunes 11 de Noviembre

Edificio Rinconada Impulsa, de La Rinconada. De 17.00 a 20.00

José Alberto Sancho (*Director comercial de la empresa Polygroup, de Valencina*), **Marianela Barrera** (*Directora de desarrollo de negocio de la empresa Saladitos, de Paradas*) y **Juan Luis Pavón** (*Sevilla World*)

Martes 12 de Noviembre

Biblioteca Pública de Utrera. De 17.00 a 20.00

Raúl Aibar (*Director comercial de la empresa Pictory, de Los Palacios*), **César Conchello Dorantes** (*comercial de la empresa familiar Dorantes Harness, de Lebrija*) y **Juan Luis Pavón** (*Sevilla World*)

Miércoles 13 de Noviembre

Biblioteca Municipal de Marchena. De 17:00 a 20:00

Rubén Aguilar (*Director de innovación de la empresa Cimpra, de Utrera*); **Manuel Escalera** (*Director gerente de la empresa Metalu, de La Luisiana*) y **Juan Luis Pavón** (*Sevilla World*)

Miércoles 20 de Noviembre

Sede de la Asociación Empresarial de Espartinas. De 17.00 a 20.00

Víctor Zayas (*CEO de la empresa Emobok, de Écija*); **Inmaculada Geniz** (*Directora de operaciones de la empresa Obtindu, de La Algaba*) y **Juan Luis Pavón** (*Sevilla World*)

Lunes 25 de Noviembre

Asociación Empresarial Asepavi, de Los Palacios. De 17.00 a 20.00

Paola Corbalán (*CEO de la empresa Reyvarsur, de Dos Hermanas*); **Víctor Zayas** (*CEO de la empresa Emobok, de Écija*), y **Juan Luis Pavón** (*Sevilla World*)

Observaciones:

Son Encuentros-Taller de 3 horas de duración en cada uno de los 5 municipios, con la intervención de 3 ponentes principales en cada municipio. Tendrán lugar por la tarde, y colaborarán en su difusión ayuntamientos y asociaciones empresariales de los municipios. **La asistencia es gratuita para cualquier persona.**

Esquema de cada sesión

- Los primeros 45 minutos. Panorámica de diez ejemplos actuales de éxito, en diez sectores distintos, de empresas fundadas en un pueblo sevillano que triunfan a nivel internacional y crean empleo y riqueza en su entorno porque están pensadas para un mercado sin fronteras y funcionan sin complejos. Por Juan Luis Pavón, fundador de Sevilla World.
- Los siguientes 40 minutos. Interviene un empresario exponiendo su propio caso. De modo ameno y sencillo, apoyando tu disertación verbal con el uso de imágenes y/o videos en pantalla, y explicando cómo acertar para evolucionar, para la creación de productos y servicios, para impulsar negocios con mejor rentabilidad, para abrir mercados, para aprender de los errores, para quitarse complejos, etc.
- Después, unos 20 minutos de preguntas al primer empresario en intervenir.
- Los siguientes 40 minutos. La intervención de otro empresario exponiendo su caso. Procuramos que en cada sesión haya un empresario y una empresaria. Y, a ser posible, que sean de sectores muy distintos (por ejemplo, uno de productos físicos y otro de productos digitales).
- Después, unos 20 minutos de preguntas al segundo empresario en intervenir.
- Y en los 15 minutos finales abro una ronda complementaria de intervenciones por parte de asistentes, para que planteen cuestiones y nosotros les orientemos.

OBJETIVOS

Ofrece claves reales para materializar de modo adecuado las ideas e intuiciones, las capacidades y habilidades, con el fin de ser competitivos a nivel internacional, tanto por cuenta propia como por cuenta ajena, creando y comercializando productos cuya razón de ser como modelo de negocio solo tiene sentido si entronca con el mercado de la economía global y responde a sus demandas con calidad y diferenciación, las dos llaves de la rentabilidad empresarial.

Es idóneo para un amplio abanico de perfiles profesionales: empresarios, gestores, mandos intermedios, jóvenes emprendedores, profesores, técnicos de servicios públicos, desempleados. Sea cual sea el sector económico en el que se encuadre su actividad presente y/o futura. Pues las reglas del juego de la sociedad digital, del comercio internacional y de la competencia son las mismas, y es primordial tomar las decisiones adecuadas para llegar a ser verdaderamente innovador, y para sostener esa cualidad como profesional y/o como empresario cuando las distancias en el espacio y en el tiempo se acortan más y más. Ello comporta la ventaja de que en la era de internet y de la logística es posible desde cualquier lugar (por ejemplo, desde cualquier municipio de la provincia de Sevilla), inventar y producir cualquier bien, y tener como clientes a empresas y consumidores de cualquier país.

Información:

UIMP
Patio de Banderas 9
41004 Sevilla
Tfno: 954-228731 954-212396

Entrada Libre hasta completar aforo

www.uimp.es



Patrocina



INTERNACIONALIZA TU ACTIVIDAD PROFESIONAL DESDE TU MUNICIPIO DE LA PROVINCIA DE SEVILLA

Fechas: 11, 12, 13, 20, 25 de Noviembre de 2024

Director: Juan Luis Pavón
Sevilla World

